

Commercialisation des produits agricoles

Bloc 5 du BP REA



Objectifs

Vous êtes Porteurs de projet d'installation agricole, Exploitants, ou vous souhaitez développer la commercialisation de produits agricoles, cette formation vous permettra de savoir :

- Réaliser une étude de marché adaptée à son activité
- Définir un prix de vente rentable
- Construire une stratégie de commercialisation
- Choisir un circuit de distribution adapté
- Mettre en place des actions commerciales efficaces

Méthodes mobilisées

- Formation 100% à distance (Asynchrone)
- Plateforme Moodle et référent technique
- Accompagnement par un formateur spécialisé
- Activités pédagogiques : supports de cours théoriques, ressources vidéo, pdf téléchargeable, QCM et exercices de synthèse avec corrections détaillées
- Stage en milieu professionnel (obligatoire pour valider le bloc de compétences)

Formation : Toute l'année

Financer sa formation

Financement

- CPF
- Entreprise / OPCO
- Personnel

Sous réserve de respecter les critères de prise en charge des financeurs.

CFPPA de Valdoie

95 rue de turenne 90300 Valdoie

cfppa.valdoie@educagri.fr

03.84.58.49.62

<https://www.cfppavaldoie.fr>

Plaquette actualisée le 24/04/26

Compétences visées & programme

BC05 :
Valoriser les produits ou services de l'entreprise

Bases de la commercialisation

- Les étapes de la vente
- Notions de marketing

Prix et stratégie commerciale

- Fixation des prix
- Construction de sa stratégie

Connaissance du marché

- Étude de marché
- Analyse des débouchés

Circuits de distribution

- Vente à la ferme
- Circuits courts et distribution

Communication et développement

- Plan de communication
- Animation commerciale
- Création de point de vente

Préparation à l'évaluation

- Mise en situation commerciale
- Préparation à l'épreuve

Modalités d'évaluation

Evaluations formatives

Le suivi de la progression est réalisé tout au long du parcours par des évaluations formatives

Evaluations certificatives

- Validation du bloc de compétences à travers une mise en situation professionnelle de vente, avec présentation d'un dossier commercial, suivie d'un échange avec le formateur.
- Il est possible de valider le diplôme du BP Responsable Entreprise Agricole en validant les 7 blocs de compétences qui le composent. [Consultez notre site internet](#)

Pré-requis & conditions d'accès

- Avoir 18 ans minimum
- Maîtriser l'expression écrite et orale en français.
- Etre en possession personnel d'un ordinateur, d'un casque et d'un micro pour suivre la formation à distance. Un test de positionnement est réalisé en amont de l'entrée en formation

Indicateurs de résultats 2024/2025

0 répondant à l'enquête

Des stagiaires sont satisfaits de leur formation

0 stagiaire présenté à l'examen

Ont validé le bloc de compétences

Modalités d'accès

